

Organiza:



Red Académica y de
Investigación Regional de Tolima



Con el apoyo de:



3er Encuentro de Emprendimiento y del Empresario Exportador

Ibagué, Tolima, Colombia Octubre 17, 18 y 19 de 2007

*Creatividad para la
Competitividad Internacional*



INFORMES

SENA Regional Tolima - Unidad de Emprendimiento
Teléfono: 2700338 - Celular: 3006743019
Página Web: www.emprendertolima.org
Correo Electrónico: info@emprendertolima.org

Ciclo de Conferencias
Rueda de Negocios
Consultorio Empresarial
Muestra Empresarial

*Lugar: Centro de Convenciones
Alfonso López Pumarejo*

**3er Encuentro de
Emprendimiento y del Empresario Exportador
"Creatividad para la Competitividad Internacional"
Ibaguè, Octubre 17, 18 y 19 de 2007**

Lugar: Centro de Convenciones Alfonso Lòpez Pumarejo
RUEDA DE NEGOCIOS: OCTUBRE 19 DE 2007

Objetivo General:

Facilitar contactos estratégicos entre los empresarios, empresas demandantes y proveedoras de bienes y servicios, así como con diversas entidades públicas y privadas para su fortalecimiento empresarial.

Objetivos específicos:

- Organizar Rueda de Negocio entre Empresarios e inversionistas
- Facilitar contactos a los empresarios con proveedores.
- Realizar una rueda financiera con entidades bancarias para el fortalecimiento de las empresas.
- Realizar talleres con entidades como INVIMA, DIAN, Super Intendencia de Industria y Comercio, y Servicio Público de Empleo del Sena.
- Realizar conferencias de Grandes Superficies (Cómo una Mipyme puede ser proveedor de Grandes superficies)
- Realizar muestra empresarial

Dirigido a:

1. Empresarios e inversionistas interesados en adelantar negocios y dar a conocer sus productos y/o servicios
2. Empresarios de la Región e invitados especiales
3. Empresarios de las convocatorias del Fondo Emprender
4. Empresarios e inversionistas interesados en adelantar negocios con los nuevos empresarios.
5. Entidades Financieras para el fortalecimiento de las nuevas empresas.
6. Proveedores de bienes y servicios

**3er Encuentro de
Emprendimiento y del Empresario Exportador
"Creatividad para la Competitividad Internacional"
Ibagué, Octubre 17, 18 y 19 de 2007**

Lugar: Centro de Convenciones Alfonso López Pumarejo

**PROGRAMACIÓN RUEDA DE NEGOCIOS
Viernes 19 de Octubre de 2007**

AGENDA

7 A.M. -- 9 A.M.

Montaje de Stands (empresas y empresarios)
Registro de invitados y entrega de material

9 A.M. – 9:30 A.M.

Instalación Evento –
Himno de Colombia
Himno del Departamento
Palabras de bienvenida Dr. Luis Fernando Osorio Gobernador del Tolima
Apertura Rueda: Dr. Darío Montoya – Director General - SENA

9:30 A.M. – 1:00 P.M.

Rueda de Negocios –
Rueda financiera –
Rueda de Planes de Negocio
Talleres Empresariales (INVIMA – MARCAS Y PATENTES)
Consultorio Empresarial

1:00 P.M. – 2:00 P.M.

Almuerzo Libre

2:00 P.M. – 4:00 P.M.

Conferencia: Oportunidades para invertir en el Tolima
Dr. JAIRO ROMERO

4:00 P.M. – 4:30 P.M. Clausura y Premiación Muestra

4:30 P.M.

Entrega de Certificados

Entidades de apoyo para fortalecimiento empresarial:

1. Cámara de Comercio
2. Invima
3. DIAN
4. Centro Información para el Empleo SENA
5. Proexport
6. Fonade
7. Tecnoparque.
8. Incubar Tolima

Entidades Financieras para Ruedas de Financiación:

1. Bancoldex
2. FINAGRO
3. Proexport
4. COOMEVA
5. Banco Agrario de Colombia
6. Coopercafé
7. Infibaguè
8. Fondo Nacional de Garantías
9. Bancolombia.
10. Megabanco
11. Banco Caja Social
12. Actuar
13. Fundación Mundo Mujer

¿Qué es la Rueda de Negocios Tolima?

Es un evento que reúne el viernes 19 de octubre de 2007, en el mismo lugar y al mismo tiempo a empresarios y potenciales inversionistas de distintas partes de Colombia, para realizar reuniones individuales de negocios, con el fin de ofertar y demandar productos, bienes, servicios y establecer diversos tipos de acuerdos de cooperación y/o asociación empresarial.

¿Cómo funciona una Rueda de Negocios?

Haciendo una analogía, una Rueda de Negocios funciona como una “Bolsa de ofertas y demandas”, donde los empresarios primeramente se registran y posteriormente seleccionan las contrapartes con la que desean reunirse.

Luego los organizadores realizan la programación de las agendas de negocios, incluyendo las empresas que cada empresa ha seleccionado y las que las han solicitado.

La agenda final será enviada vía E-Mail 5 días antes de que inicie la Rueda de Negocios y es obligación de los participantes asistir puntualmente a todas sus reuniones programadas.

¿Cuáles son los pasos que debo seguir para participar de la Rueda de Negocios?

El procedimiento de inscripción y participación es muy sencillo.

INSCRIPCIONES

Hasta el 17 de septiembre de 2007

POBLACIÓN	TARIFA PARA NACIONALES
EMPRESARIOS ASISTENTES	\$50.000
EMPRESARIOS PARTICIPANTES RUEDA DE NEGOCIOS (IBAGUE)	\$80.000
EMPRESARIOS PARTICIPANTES RUEDA DE NEGOCIOS (FUERA IBAGUE)	\$40.000

1° - Hacer llegar a los organizadores la Ficha de Inscripción debidamente diligenciada hasta el 17 de septiembre.

Esta puede ser obtenida en las Unidades de Emprendimiento del SENA Regional Tolima ó en la Cámara de Comercio de Ibagué Piso 9°. También puede ser solicitada vía telefónica, E-mail. **Favor comunicarse con Anibal Fajardo Barreto, a los teléfonos: (8) 2610944 Ext. 914 ó a través del E-Mail: afajardo@ccibague.org**

También puede apoyarse con la Coordinadora General del Evento, Yolanda Cárdenas Villamarín, a los teléfonos (8) 2700338 – 2709600 Ext. 8107 Celular: 300 – 6743019 ó a través del E-Mail ycardenasv@sena.edu.co

2° - Realizar el pago del costo de inscripción

Empresarios de Ibagué \$80.000

Empresarios fuera de Ibagué \$40.000

Consigne en BANCOLOMBIA de la siguiente manera:

<p>EN EL FORMATO RECAUDO EMPRESARIAL</p> <p>BENEFICIARIO: UNIVERSIDAD IBAGUE</p> <p>CONVENIO: 651</p> <p>NOMBRES DEL PAGADOR: NOMBRE EMPRESA (Asistente)</p> <p>REFERENCIA: NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN (Asistente)</p>

3° - Consultar el directorio y solicitar citas

- El directorio de participantes se les enviará 20 días antes del evento, vía E-Mail, para realizar las solicitudes de reuniones a través de los teléfonos y correos dados
- El directorio en formato impreso con los datos completos de los participantes, se les entregará en la fecha indicada en el programa
- El plazo para la solicitud de reuniones finaliza el 09 de Octubre a las 13:00 Hrs.

4° - Asistir puntualmente a las reuniones de negocios respetando los 25 minutos que se asignan a cada reunión, para no perjudicar a los participantes de la siguiente reunión.

5° - A final de cada reunión, cada empresa deberá completar el formulario de evaluación de reuniones de negocios y entregarlo a los organizadores al salir del salón.

NOTA: El comité técnico revisará que todas empresas a participar tengan contrapartes para las citas de negocios.

¿Quiénes pueden participar?

Cooperativas, micros, pequeñas, medianas y grandes empresas

¿Qué oportunidades ofrece el participar en una Macro Rueda de Negocios?

- ✓ Asegura la participación de un amplio número de empresas y empresarios.
- ✓ Permite a las empresas iniciar, reactivar y fortalecer sus procesos de negociación mediante contactos comerciales previamente acordados.
- ✓ Ofrece a los empresarios la oportunidad de identificar en forma rápida y precisa potenciales proveedores y demantantes de productos y servicios.
- ✓ Facilita las relaciones comerciales y alianzas entre las empresas e instituciones participantes

SERVICIOS Y BENEFICIOS

- ✓ Agenda de reuniones.
- ✓ Promoción de su empresa a través del directorio de participantes.
- ✓ Asesoramiento técnico durante la realización de la rueda.
- ✓ Ingreso a la feria durante los días de encuentro.

¿Qué debe hacer una empresa interesada en comprar o vender productos en la Rueda de negocios?

1. Comunicarse con Anibal Fajardo al teléfono 2610944 ,en el correo electrónico, afajardo@ccibague.co e indicando:

- Nombre completo de quien ofrece o demanda
- Cédula
- Empresa que representa
- Correo electrónico
- Teléfono de Contacto
- Celular
- Dirección de Correspondencia
- Ciudad
- Departamento
- Códigos de las empresas que quiere contactar.
- Nombre del Producto o Servicio que está interesado en comprar o vender

2. A vuelta de correo electrónico recibirá la confirmación de la asistencia y la hora de las citas. **No se presente en el recinto si no ha recibido la confirmación.**

6. Es necesario presentar la cédula de ciudadanía o documento de identidad para ingresar al recinto.

¿Cuáles productos o servicios se pueden encontrar en la Rueda de Negocios?

Algunos ejemplos de los productos o servicios que se tranzarán en la rueda de negocios son:

- PRODUCTOS AGRICOLAS
Diversidad de Frutas y Hortalizas en fresco y procesadas, Flores tropicales, Carnes Orgánica, bobina y conejo, Café procesado, Pescado y carne de pescado, Stevia, Bioabonos, Aceite a base de Higuera, Solución para removedor de esmalte, Productos Deshidratados, Carne y Baba de caracol, Productos lácteos, Mermeladas y postres, Alimento concentrado, Setas de shiitake y Champiñones, entre muchos otros mas.

- **SERVICIOS:**
Turismo y ecoturismo en diversas regiones del país, Agencias de Viaje, Contabilidad en línea, Soluciones Web y Software a la medida, Reparación Automotriz, Formulación de planes, programas y proyectos públicos, Estudios de mercado y análisis estadístico, ERP y CRM, Publicidad electrónica, Traducciones, Publicidad interactiva, Calibración de Parámetros y Equipos Médicos, entre muchos otros mas.
- **INDUSTRIAL:**
Módulos Solares, Empaques, Aplicaciones de energía solar, Equipo esterilizador ultravioleta (UV) para agua potable, Ahorro de agua potable en sanitarios, Sistemas de iluminación, Herramientas de trabajo industrial, Fogones Industriales, Cubiertas para hospitales, centros de belleza, Láminas Aglomeradas, entre muchos otros mas.

¿Qué sectores participan en esta Rueda de Negocios?

La Rueda de Negocios es un evento multisectorial, realizado en el marco del Tercer encuentro de Emprendimiento y del Empresario Exportador.

¿Dónde se realizarán las reuniones de la Rueda de Negocios?

Las reuniones y todas las actividades de la Rueda de Negocios se llevan a cabo en el Centro de Convenciones Alfonso López Pumarejo (Primer Piso Gobernación del Tolima), donde cada empresario asistirá a sus citas de acuerdo a las fechas y horarios establecidos en su Agenda.

¿Cuándo se conocerá la agenda de reuniones?

El primer día de rueda de 8:00 hrs. a 9:00 hrs. las agendas de negocios serán entregadas a cada participante que hubieran realizado el pago del costo de inscripción en el plazo establecido.

¿Se Puede reprogramar o solicitar citas adicionales después de la fecha indicada?

La metodología utilizada para este evento no permite reprogramar o solicitar reuniones adicionales pasada la fecha límite de entrega de formularios de solicitud de reuniones, ya que solo se elabora una única agenda para los tres días de reuniones por empresa.

**Su presencia es importante para nosotros
lo esperamos!**